

TeslaNow – Besser mieten als leasen

TeslaNow bietet Langzeitvermietungen von Tesla-Fahrzeugen. Wir haben Delivery Manager Felix und CEO Nicole (siehe Fotos) nach ihren Angeboten befragt.

? Wieso schreibt ihr euch „Besser mieten als leasen“ auf die Fahne?

! Wir sind ein unabhängiger Spezialist für Tesla Langzeitüberlassungen. Bisher musste man sich entscheiden mit einigen Vorteilen zu mieten, aber dafür deutlich mehr zu bezahlen, oder bei dem starren Modell des Leasings zu bleiben. Wir haben die Vorteile beider Bereiche verbunden. Jetzt kann man erstmalig „besser mieten als leasen“, weil wir zu ähnlichen Konditionen wie Leasing anbieten und dabei sogar die Vorteile der Miete erheblich ausgebaut haben.

? Welche Vorteile gibt es bei TeslaNow gegenüber Leasing?

! Zunächst stehen wir unseren Mietern jederzeit mit Expertenrat zur Seite. Unsere Mieter fahren ab dem ersten Meter mit einem bis ins Detail verbesserten Auto los, weil wir uns vorher um Carbon-Kennzeichen, Datenspeicher, Folierungen, Fußmatten von vorn bis hinten, Keramikversiegelung, Kofferraumlift, LED-Aufwertungen, Nanoversiegelung der Sitze, Einlassluftfilter und unzählige Kleinigkeiten kümmern. Die Autos werden in einem jährlich optimierten Check bei Euromaster überprüft und Reparaturen sind kostenlos. Wir übernehmen die Kosten für das Premium-Konnektivitäts-Paket vollständig und bieten die Option des erweiterten Autopiloten um bis zu 4.560 Euro rabattiert an. Tesla Supercharger sind bei uns uneingeschränkt kostenlos. Immer wieder überraschende Vorteile sind unsere 30-prozentige Beteiligung an größeren Kratzern und die verlustfreie Übertragung von Minderkilometern auf das Folgefahrzeug. Daher ist die Fahrzeugrückgabe, im Gegensatz zu manchen Leasingfahrzeugen, eher eine positive Erfahrung.

? Wie sieht eine typische Konfiguration bei euch aus und was kostet diese?

! Wir begrüßen bei uns einen deutlichen Trend in Richtung Model 3 Standard Reichweite+. Die Ausstattung wird meistens bei der Lackierung weiß und den schwarzen Sitzen belassen. Aufgrund unserer Subvention des FSD-Autopiloten wird diese Option häufig hinzugewählt. Diese typische Konfiguration kostet bei uns beispielsweise 189 Euro monatlich zuzüglich einmalig 13.500 Euro brutto Servicezahlung.

? Ihr habt eine hohe einmalige Servicezahlung. Ist es nicht besser, das Auto zusammen mit der Bundesförderung zu leasen?

! Nein, das ist nicht der Fall. Bei der genannten Konfiguration und einer Laufzeit von 48 Monaten zahlt man bei TeslaNow sogar weniger als bei dem klassischen Leasing. Aber on top sind noch unsere Vorteile und Inklusivleistungen im Wert von über 9.000 Euro zu erwähnen.

? Ist es denn günstiger, das Auto zu kaufen und zu finanzieren? Dann gehört einem das Auto nach fünf Jahren.

! Nein. Wir haben als Alternative zum Kauf auch ein anderes Beispiel für das Model 3 SR+ mit vollem Autopiloten. Bei einer einmaligen Servicezahlung von 19.500 Euro kostet die Konfiguration 49 Euro pro Monat und beinhaltet 60.000 Kilometer für fünf Jahre. Trotz einer Finanzierungsanzahlung von 25.500 Euro (inklusive Umweltbonus) wäre allein die Rate, um nur den Wertverlust zu tilgen, bereits teurer. Das Auto würde einem nur dann gehören, wenn man das Technologierisiko fünf Jahre trägt und am Ende noch 23.000 Euro zusätzlich überweisen möchte. Wenn man nüchtern rechnet, kann man bei uns also auch „besser mieten als kaufen“. Falls man nach spätestens fünf Jahren keinen aktuelleren Tesla fahren möchte, könnte möglicherweise eine Übernahme in Betracht kommen. Alle Kunden erhalten bei uns ein serienmäßiges Vorkaufsrecht.



Fotos: TeslaNow

Felix: „Unsere Mieter fahren ab dem ersten Meter mit einem bis ins Detail verbesserten Neuwagen los.“

? Seht ihr einen Trend bei der Anschaffung?

! Ja, mittlerweile werden über die Hälfte der Fahrzeuge über Leasing oder ein Auto-Abo angeschafft. Wir erleben eine Zeitenwende, bei der man sehr gut beobachten kann, dass die Konsumenten bereit sind, nüchtern die Gesamtkosten zu analysieren. Dabei wählen sie für sich das beste Paket aus und lassen sich nicht von dem Gedanken des vermeintlichen Eigentums leiten. Dieser Trend lässt sich bereits bei diversen Abos oder bei Musik und Filmen erkennen.

? Gibt es Rabatte für Firmen oder bei größeren Abnahmen?

! Bei uns kann jede Behörde, Firma oder Privatperson zu gleichen Konditionen Kunde werden. Es gilt eine absolute Gleichbehandlung, daher kann man weder durch eine hübschere Nase oder eine Großbestellung an einen anderen Preis kommen.

? Welche Laufzeiten können abgeschlossen werden?

! Die Laufzeit beträgt 5 Jahre, aber unsere Mieter können den Vertrag monatlich vorzeitig beenden und bei einem Fahrzeugwechsel sogar noch einen Gutschein über bis zu mehrere tausend Euro bekommen.

? Wieso könnt ihr so günstig anbieten?

! Wir sind komplett auf Tesla spezialisiert und wissen daher genau, was wir tun. Wir halten keine Rabatte zurück und erstellen grundsätzlich keine individuellen Angebote. Wir versuchen, stets alle verfügbaren Förderungen einzubinden und geben diese an unsere Mieter weiter. Unser Anspruch ist es nicht, günstiger zu sein, sondern das deutlich sinnvollere Gesamtangebot bereitzustellen.

? Wo kann das Angebot gebucht werden?

Das Angebot kann auf unserer Webseite teslanow.de konfiguriert und gebucht werden. Wir bieten umfangreiche Kontaktmöglichkeiten und ausführliche Beratungen vor und nach der Bestellung.



Nicole: „Wir möchten dass unsere Kunden sich nicht wegen der niedrigen Miete, sondern wegen der zahlreichen Vorteile für uns entscheiden.“